



VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST - REGION BERLIN

(M/W/D)

 **MEIKO DEUTSCHLAND GMBH**

 **Ref.-Nr.: 25_000112**

 **Berufseinsteiger
Berufserfahrene**

 **Offenburg**

 **Vertrieb**

 **Vollzeit**

MEIKO erfüllt das elementare Bedürfnis des Menschen nach Sauberkeit und Hygiene. Unsere Premiumtechnik zum Spülen, Reinigen und Desinfizieren arbeitet mit der Kraft der Idee und der Reinheit des Wassers. Unseren Beschäftigten bieten wir die Möglichkeit ihre individuellen Fähigkeiten in einem modernen und sicheren Umfeld anwenden und erweitern zu können. Eingebettet in unser wertegeleitetes Unternehmen haben sie damit beste Voraussetzungen für eigenverantwortliches Handeln und persönliche Weiterentwicklung. Willkommen bei MEIKO – die Quelle der Sauberkeit und Nachhaltigkeit, mit Raum für Visionen.

Die **MEIKO Deutschland GmbH** ist die deutsche Vertriebs- und Service-Organisation der global agierenden MEIKO-Gruppe mit bundesweit über 500 Beschäftigten und dem Stammsitz in Offenburg.

Für die Region Berlin suchen wir ab sofort Verstärkung in Vollzeit.

Womit Sie uns unterstützen:

- Beratung und Betreuung unserer Endkunden in den Bereichen Betriebsverpflegung, Hotellerie und Gastronomie, öffentliche Einrichtungen, Krankenhäuser sowie Senioren- und Pflegeeinrichtungen
- Umsetzung unserer Marketing- und Vertriebsstrategien im täglichen Kontakt mit Kunden und Fachhandelspartnern
- Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zur langfristigen Kundenbindung im Vertriebsgebiet

- Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation im Verkaufsgebiet sowie Ableitung von verkaufsfördernden Maßnahmen gemeinsam mit der Vertriebsleitung
- Teilnahme an regionalen Messen und Hausmessen unserer Fachhandelspartner
- Unterstützung unserer Fachhandelspartner bei Produktschulungen und der Kundenberatung

Was Sie mitbringen:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- erste Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, Produkten und Lösungen wünschenswert, idealerweise auch im Bereich der Medizinprodukte
- auch motivierte Quereinsteiger mit "Vertriebsgen" sind willkommen
- gutes technisches Verständnis
- gutes Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- selbständige und zielstrebige Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B und Bereitschaft zur Reisetätigkeit

Was Sie von uns erwarten können:

- **Work-Life-Balance:** Sonderurlaubstage für diverse Anlässe, flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit mobil zu arbeiten.
- **Sicherheit:** Die Sicherheit einer Unternehmensträgerstiftung als Eigentümerin des Unternehmens sowie ein global agierendes Unternehmen mit innovativen, sinnstiftenden Produkten.
- **Vergütung:** Eine attraktive Vergütung inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung, eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge sowie weitere attraktive Benefits wie Bikeleasing und Mitarbeiterrabatte.
- **Kultur:** Wir sind MEIKOianer aus vollem Herzen und leben Teamgeist. „We are one MEIKO“.
- **Arbeitsplatz:** Home-Office-Arbeitsplatz, moderne Arbeitsausstattung.
- **Perspektiven/Entwicklungsmöglichkeiten:** Strukturierte Einarbeitung in die neue Aufgabe und verschiedene Weiterbildungsmöglichkeiten z. B. über unsere hauseigene MEIKO Academy.
- **Arbeitsumfeld:** Flache Hierarchien, direkte Kommunikationswege, offene Türen sowie teamorientierte Arbeitsatmosphäre.

Willkommen am MEIKO Brunnen!

Sie sind davon überzeugt, dass Sie gut zu uns passen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Verdienstvorstellung. Bitte nutzen Sie dafür unser **Online-Bewerbungsportal**.

Sie haben noch Fragen?

**Ihr Ansprechpartner bzw. Ihre Ansprechpartnerin beantwortet Ihre Fragen
gerne.**



Tina Schneeiegl

0781 6397-6218

tina.schneeiegl@meiko.de